

Nous recherchons, de suite ou à convenir, un(e) :

Gestionnaire de comptes clients (60-80%)

Description du poste

Ton Travail

- Identification des besoins de nos clients B2B
- Soutien ainsi que développement actif du portefeuille de clients pour l'ouverture de nouveaux marchés
- Traitement autonome des commandes de A à Z
- Conseil téléphonique et écrit aux clients
- Soutien / participation à l'organisation des médias sociaux
- Planification et participation active à des mailings et des campagnes visant à accroître la notoriété de l'entreprise

Ton Profil

- Étudiant à la HES en économie d'entreprise en emploi
- Méthode de travail indépendante, précise, orientée solutions et efficace
- Personnalité sociable et aimant le travail en équipe
- Bonnes connaissances informatiques de base (environnement Mac, bases de données, Office)
- Maîtrise des nouvelles technologies de collaboration (Cloud Computing, SocialMedia, Vidéoconférences)
- Langue maternelle française et connaissances approfondies de l'allemand à l'oral et à l'écrit

Notre offre

- Ambiance de travail passionnante au sein d'une équipe motivée
- Activité responsable, variée et indépendante
- Lieu de travail moderne, places de parking gratuites
- Conditions d'embauche progressistes
- Formation structurée et détaillée
- Possibilité de développement
- Climat de travail ouvert et axé sur l'esprit d'équipe dans une entreprise familiale

Intéressé(e) ?

Nous nous réjouissons de faire ta connaissance et attendons avec plaisir ton dossier de candidature complet par e-mail.