

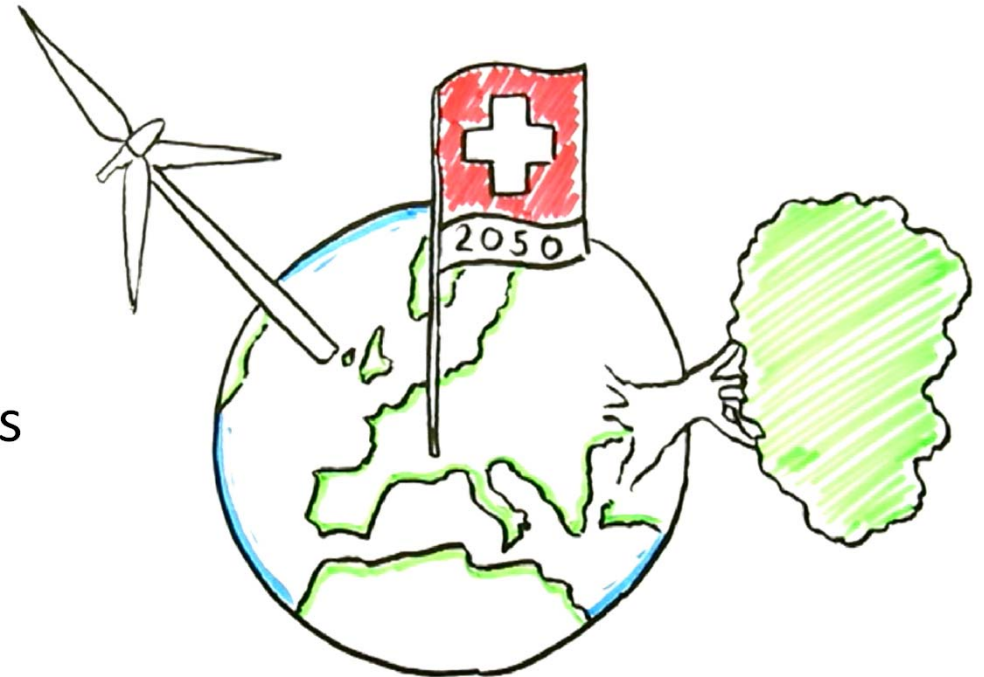
GROUP-IT

Le tremplin vers la transition énergétique suisse



GROUP-IT : pourquoi ?

- Augmenter la part de production photovoltaïque pour atteindre les objectifs 2050 de la Confédération
- Mettre en relation les clients et les entreprises du solaire
- Contribuer au soutien des entreprises locales
- Assurer un accompagnement neutre





GROUP-IT : c'est quoi ?

- Un accompagnement dans la démarche d'installation de panneaux photovoltaïques
- Un processus d'appel d'offres groupé pour l'installation de panneaux photovoltaïques
- La neutralité de la HES-SO Valais-Wallis
- Deux rendus principaux :
 - Une pré-évaluation du potentiel solaire de votre bâtiment.
 - Une sélection des deux meilleures offres d'entreprises, reçues pour votre toit.





GROUP-IT : c'est quoi ?

Ce que nous faisons !

- Une pré-évaluation gratuite (estimation du potentiel solaire)
- Une visite de votre bâtiment, spécifique à la pose de panneaux photovoltaïques
- Une première sélection d'entreprises labellisées
- Une sélection des deux meilleures offres pour votre bâtiment

Ce que nous ne faisons pas !

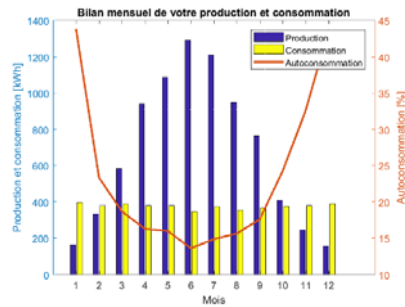
- Un audit énergétique complet de votre bâtiment (CECB+)
- Une visite pour d'autres installations potentielles (PAC, isolation, etc.)
- Le choix final de l'entreprise (adjudication)

Le processus

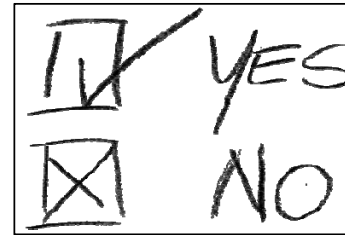
1. Inscription



2. Pré-évaluation



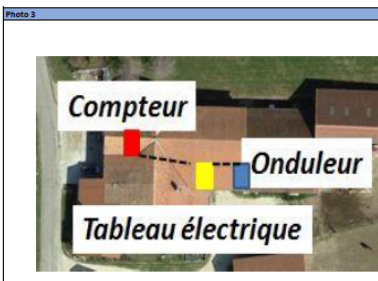
3. Paiement



4. Visite



5. Rapport détaillé



6. Appel d'offres



7. Présélection HES

Nom	Prix
Entreprise 1	\$\$\$\$
Entreprise 2	\$\$
Entreprise 3	\$\$\$
Entreprise 4	\$
Entreprise 5	\$\$\$\$
Entreprise 6	\$\$

8. Choix du client



9. Installation





1. Inscription

- Une plateforme d'inscription en ligne vous permet d'indiquer vos coordonnées et celle de votre(vos) bâtiment(s).
- A la suite de votre inscription, vous recevrez un questionnaire par e-mail.
- Ce questionnaire comprendra :
 - Quelques questions sociodémographiques
 - Quelques questions en lien avec votre bâtiment



2. Pré-évaluation

- Sur la base de vos réponses, nous calculons le potentiel solaire de votre bâtiment
- Un document de pré-évaluation vous sera envoyé gratuitement par e-mail.
- Vous pourrez ainsi décider de poursuivre ou non le processus.

Informations générales

Nom : Exemple

Prénom : Exemple

Type de bâtiment : Maison individuelle

N° de dossier : INDxxxxxxx

Adresse : Route de la rue 1

Localité : Exemple

Tableau de synthèse

Consommation électrique annuelle	2 812	kWh
Surface optimale pour votre situation	23	m ²
Production annuelle totale avec cette surface	3 302	kWh
Gain annuel total	317	CHF
Temps de retour	34.2	Ans
Coût final de l'installation	10 829	CHF
VAN (Valeur actuelle nette) sur 30 ans	-4 328	CHF
TRI (taux de rentabilité interne)	-1.46	%



3. Paiement

- Si votre pré-évaluation est prometteuse, passez à l'étape suivante !
- Un montant de 350 CHF vous est demandé pour :
 - Défrayer la personne en charge de la visite de votre bâtiment
 - Assurer la gestion de votre dossier durant l'appel d'offres groupé
 - Procéder au tri des offres
 - Intervenir comme instance d'arbitrage en cas de litige

<input checked="" type="checkbox"/>	YES
<input type="checkbox"/>	NO



4. Visite + 5. Rapport détaillé

- Objectifs de la visite :
 - Vérification de l'état de la toiture
 - Emplacement du tableau électrique
 - Chemin possible du raccordement
 - Vérification des données de la pré-évaluation
- Durée : environ 30 minutes
- Délivrable : un rapport de visite à transmettre aux entreprises soumissionnaires



6. Appel d'offres

- Processus d'appel d'offres en ligne
- Offres réalisées sur la base du rapport de visite
- Plateforme d'appel d'offres :
 - Gestion des accès
 - Confidentialité des données
 - Suivi des installateurs
 - Pas de papier

The screenshot shows the Cyberlearn platform interface. The top navigation bar includes a search bar, language selector (FR), and user options (MES COURS, BLOG, SUPPORT, ADMINISTRATION, ACTIVER). The breadcrumb trail reads: Tableau de bord > Cours > Projets > Espaces collaboratifs > GROUP-IT > Appel d'offres. The main heading is "GROUP-IT : APPEL D'OFFRES". Below this, there is a section titled "GROUP-IT : QU'EST-CE QUE C'EST ?" with a sub-section "HISTORIQUE". The text describes the project's origin during the RTS "Plus 3 degrés" broadcast in November 2017, where HES-SO encouraged citizens to register for a solar panel installation initiative. It mentions that over 2290 Swiss Romand roofs registered, and participants received personalized solar evaluations. Currently, approximately 400 owners are seeking offers for installation. A second sub-section, "APPEL D'OFFRES", explains that interested companies can access the tender through a registration form, and that the tender is organized by lot, with approximately 20 lots grouped geographically. It notes that companies will not have access to the data of the selected lots.



7. Sélection des offres

La sélection des offres se fait en 2 étapes :

1. Validation des entreprises :

- Membre des «Pros du Solaire»
- Au minimum 3 ans d'activité
- Contrôle de 3 installations de référence
- Contrôle de la santé financière de l'entreprise
- Preuve d'une assurance RC

2. Sélection des 2 meilleures offres

- Rapport qualité/prix
- Proximité du soumissionnaire
- Conformité de l'offre au rapport de visite
- Uniformisation des offres

Nom	Prix
Entreprise 1	\$\$\$\$
Entreprise 2	\$\$
Entreprise 3	\$\$\$
Entreprise 4	\$
Entreprise 5	\$\$\$\$
Entreprise 6	\$\$



8. Choix du client + 9. Installation

- Réception des offres
- Comparaison facilitée des offres entre elles
- Contact des entreprises et organisation de contre-visites
- Deux options :
 - Abandon du projet
 - Choix d'une entreprise pour l'installation





Les avantages de GROUP-IT

- Un accompagnement dans une démarche qui peut paraître compliquée et énergivore
- Une vulgarisation des termes techniques, souvent utilisés dans le domaine de l'énergie
- Une gestion d'appel d'offres, afin d'obtenir les meilleurs prix pour une même qualité
- Un statut neutre et une approche non-commerciale
- Aucune obligation contractuelle de réaliser l'installation avant la signature de l'offre finale





GROUP-IT en chiffres

- Déjà environ 460 bâtiments ont reçus des offres en Suisse Romande
- De nombreuses communes désireuses de rejoindre le mouvement en proposant le programme GROUP-IT
- Développement d'une plateforme web pour faciliter les interactions et réduire les délais de réalisation

